

## Was sollten Sie bei der Suche nach einem guten Immobilienmakler in Regensburg beachten?

<input type="checkbox"/>	Marktkennnisse - ausgezeichnete Immobilienmakler aus Regensburg verstehen den Markt und die Region: Professionelle Immobilienmakler verstehen die aktuellen Immobilienpreise, die Angebots- und Nachfragebedingungen des lokalen Immobilienmarktes und die erwartete Marktentwicklung. Darüber hinaus verfügt er über das notwendige Fachwissen zur Bewertung von Immobilien.
<input type="checkbox"/>	Referenzmaterialien: Qualifizierte Makler verfügen über langjährige praktische Erfahrung im Immobilienverkauf, die durch Referenzmaterialien in Regensburg nachgewiesen werden kann. Neben erfolgreich verkauften Immobilien gehören zu den Referenzmaterialien natürlich auch zufriedene Kunden.
<input type="checkbox"/>	Vorschläge ohne Zeitdruck: Namhafte Makler aus Regensburg verbringen die notwendige Zeit, um Immobilienverkäufer umfassend zu beraten und die beste Lösung zu finden. Wenn er es für nützlich oder notwendig hält, wird er auch andere Experten wie Architekten oder Anwälte einstellen
<input type="checkbox"/>	Persönliche Beratung: Für einen professionellen Immobilienmakler ist es selbstverständlich, dass er mit dem Verkäufer ausführlich über seine persönlichen Bedürfnisse und Wünsche sowie seine finanzielle Situation spricht, damit er ihn umfassend beraten kann. Er wird die Initiative ergreifen, um ihn vor möglichen Risiken zu warnen.
<input type="checkbox"/>	Praktische Beratung: Ein seriöser Immobilienmakler aus Regensburg wird dem Verkäufer keinen unrealistisch hohen Preis geben, um den Auftrag zu gewinnen. Sie wissen, dass das Immobilienangebot mit dem Markt übereinstimmt und dies rechtfertigen kann.
<input type="checkbox"/>	Haftung: Gute Regensburger Immobilienmakler schützen sich und ihre Kunden durch Haftpflichtversicherungen vor möglichen finanziellen Verlusten. Denn selbst die fähigsten Immobilienmakler sind nicht immun gegen Fehler oder zufällige Fehler.
<input type="checkbox"/>	Problemorientierte Beratung: Qualifizierte Makler beraten Immobilienverkäufer qualifiziert und geben nicht vor, dass sie nicht schnell und einfach verkauft werden können. Er prüfte sorgfältig die bestehenden oder möglichen Probleme beim Immobilienverkauf und fand eine geeignete Lösung.
<input type="checkbox"/>	Eine gut geplante Methode: Ein professioneller Immobilienmakler beschreibt dem Verkäufer genau, wie er die Immobilie unter Berücksichtigung der Marktbedingungen verkaufen wird. Er legt die geplanten Vertriebsaktivitäten fest und gibt eine Schätzung des tatsächlichen Zeit- und Arbeitsaufwands vom gesamten Verkaufsprozess bis zum erfolgreichen Abschluss.
<input type="checkbox"/>	Kundendienst: Auch wenn der Kaufvertrag erfolgreich unterzeichnet wurde, bedient der seriöse Makler aus Regensburg den Verkäufer weiterhin und verschwindet nicht sofort nach Erhalt der Provision. Sie helfen auch bei der Lösung zukünftiger Probleme.

### FRONTERIS Makler GmbH

Ziegetsdorfer Str. 109

93051 Regensburg

0941 99208880

[www.fronteris-makler.de](http://www.fronteris-makler.de)

<https://q.page/fronteris-makler-gmbh>